

SentinelOne Inc (S)

Потенциал роста: **31%**

Целевая цена: **\$38**

Диапазон размещения: **\$26–29**

Оценка капитала | DCF

США | Программное обеспечение

Оценка перед IPO

IPO S: платформа безопасности для конечных точек



Выручка, 1Q22 (млн USD)	37
EBIT, 1Q22 (млн USD)	-62
Прибыль, 1Q22 (млн USD)	-63
Чистый долг, 1Q22 (млн USD)	0

P/E, 2021 (x)	—
P/S, 2021 (x)	—
EV/S, 2021 (x)	—
ROA (%)	—
ROIC (%)	—
ROE (%)	—
Маржа EBIT (%)	-165

Капитализация IPO (млрд USD)	6,978
Акции после IPO (млн шт.)	253,76
Акции к размещению (млн шт.)	32
Объем IPO (млн USD)	880
Минимальная цена IPO (USD)	26
Максимальная цена IPO (USD)	29
Целевая цена (USD)	38
Дата IPO	29 июня

Динамика акций | биржа/тикер **NYSE/s**

Доходность (%)	3-мес	6-мес	12-мес
Абсолютная	—	—	—
vs S&P 500	—	—	—

29 июня состоится IPO компании SentinelOne Inc. Компания создала платформу кибербезопасности, которая помогает предприятиям бороться с кибератаками и их последствиями для широкого круга компьютерного оборудования – от серверов до ноутбуков сотрудников. Андеррайтеры размещения – Morgan Stanley, Goldman Sachs, BofA Securities, Barclays, Wells Fargo Securities, UBS Investment Bank, Jefferies и Deutsche Bank Securities.

О компании. По состоянию на апрель 2021 года у SentinelOne было более 4700 клиентов по сравнению с 2700 в апреле 2020 года. По состоянию на апрель 2021 года среди клиентов компании были три компании из списка Fortune 10, 37 компаний из списка Fortune 500 и 66 из списка Global 2000. Количество клиентов с контрактом свыше \$100k выросло с 104 в 2020ФГ до 219 в 2021ФГ и 277 в первом квартале 2022ФГ. SentinelOne позиционирует себя как платформу XDR (расширенное обнаружение и реагирование), а не просто как компанию, занимающуюся разработкой программного обеспечения для защиты конечных точек. Совсем недавно автономная система безопасности конечных точек компании остановила SUNBURST – вредоносное ПО, которое обманом заставляло системы загружать его в качестве обновления для программного обеспечения SolarWinds Orion, которое используется тысячами организаций.

Компания была основана в Израиле, сейчас базируется в США, центр разработки компании – в Тель-Авиве. Всего за свою историю компания привлекла \$696,5 млн. Акционеры компании – Insight Venture Partners, Tiger Global, Third Point Ventures, Redpoint Ventures, Data Collective и Anchorage Capital.

Платформа компании. Платформа компании предоставляет возможности автономного предотвращения, обнаружения и реагирования на угрозы на базе искусственного интеллекта для конечных точек организации и облачных рабочих нагрузок; может быть развернута в виде облачной службы или в частных и гибридных облаках.

Модули платформы. Виды модулей платформы: **Singularity Core** – решение безопасности начального уровня для организаций, которые хотят заменить антивирусные инструменты на услуги SentinelOne; **Singularity Control** предоставляет дополнительные функции для управления подключением к сети, устройств USB и Bluetooth, а также для обнаружения несанкционированных устройств; **Singularity Complete** включает в себя полный набор возможностей платформы.

Апсайд в 31% от верхней границы размещения. С учетом консервативных вводных модель FCFF проецирует оценку собственного капитала в \$9,650 млрд при целевой цене \$38 на одну простую акцию с потенциалом роста 31%.

SentinelOne Inc: финансовые показатели

Отчет о прибыли, млн USD	2020ФГ	2021ФГ	1Q22	Балансовый отчет, млн USD	2020ФГ	2021ФГ	1Q22
Выручка	46	93	37	Наличность	45	395	362
Себестоимость	18	39	18	ЦБ	0	0	0
Валовая прибыль	28	54	19	Дебиторская задолженность	31	39	37
R&D	37	62	28	Отложенные контракты	8	15	16
S&M	51	78	36	Прочие активы	4	14	14
G&A	15	29	17	Текущие активы	89	464	429
EBITDA	(73)	(113)	(60)	ОС	8	13	15
Амортизация	2	3	2	Активы в аренду	0	18	22
EBIT	(75)	(116)	(62)	Отложенные контракты	13	22	22
Процентный доход	1	0	0	Наличность с ограничением	2	3	3
Процентный расход	(2)	(1)	(0)	NMA	0	0	18
Прочие доходы/расходы	(0)	(0)	(1)	Гудвилл	0	0	108
Доналоговая прибыль	(76)	(117)	(62)	Прочие активы	0	0	3
Налог	0	0	0	Долгосрочные активы	24	57	191
Чистая прибыль	(77)	(118)	(63)	Активы	112	521	620
Рост и маржа (%)	2020ФГ	2021ФГ	1Q22	Кредиторская задолженность	5	12	11
Темпы роста выручки	-	100	108	Начисленные обязательства	2	4	8
Темпы роста EBITDA	-	-	-	Заработная плата	12	20	22
Темпы роста EBIT	-	-	-	Аренда	0	4	4
Темпы роста NOPLAT	-	-	-	Отложенные доходы	53	90	103
Темпы роста инвестированного капитала	-	-	-	Текущие обязательства	72	129	149
Валовая маржа	61	58	51	Отложенные доходы	40	52	53
EBITDA-маржа	-157	-121	-160	Долг	20	20	20
EBIT-маржа	-161	-124	-165	Аренда	0	19	22
NOPLAT-маржа	-	-	-	Прочие обязательства	4	0	1
Маржа чистой прибыли	-165	-126	-167	Долгосрочные обязательства	63	91	96
Cash Flow, млн USD	2020ФГ	2021ФГ	1Q22	Всего обязательства	135	220	245
CFO	(44)	(67)	(31)	Конвертируемые акции	202	621	621
D&A	2	3	2	Капитал	(224)	(321)	(246)
CFI	(3)	(6)	(5)	Обязательства и собственный капитал	112	521	620
CapEx	(3)	(6)	(2)	Поэлементный анализ ROIC	2020ФГ	2021ФГ	1Q22
CFF	53	424	2	Маржа NOPLAT, %	-	-	-
Денежный поток	5	351	(33)	ICSTO, x	-	-	-
Наличность на начало года	42	48	399	AICTO, x	-	-	-
Наличность на конец года	48	399	366	ROIC, %	-	-	-
Справочные данные	2020ФГ	2021ФГ	1Q22	Себестоимость/выручка, %	-	-	-
Акции в обращении, млн шт.	-	-	-	Операционные издержки/выручка, %	-	-	-
Балансовая стоимость акции, USD	-	-	-	WCTO, x	-	-	-
Рыночная стоимость акции, USD	-	-	-	FATO, x	-	-	-
Рыночная капитализация, USD	-	-	-	Ликвидность и структура капитала	2020ФГ	2021ФГ	1Q22
EV, USD	-	-	-	EBIT/процентные платежи, x	-	-	-
Капитальные инвестиции, USD	3	6	2	Текущая ликвидность, x	1,24	3,60	2,88
Рабочий капитал, USD	-	-	-	Долг/общая капитализация, %	-	-	-
Реинвестиции, USD	-	-	-	Долг/активы, %	17	4	3
BV, USD	-	-	-	Долг/собственные средства, x	0,43	0,05	0,05
Инвестированный капитал	-	-	-	Долг/IC, %	-	-	-
EPS, USD на акцию	-	-	-	Собственные средства/активы, %	41	76	58
				Активы/собственный капитал, x	-	-	-
				Мультипликаторы	2020ФГ	2021ФГ	1Q22
				P/B, x	-	-	-
				P/E, x	-	-	-
				P/S, x	-	-	-
				EV/EBITDA, x	-	-	-
				EV/S, x	-	-	-

SentinelOne Inc: ключевые факты

SentinelOne (S). Компания создала платформу кибербезопасности, которая помогает предприятиям бороться с кибератаками и их последствиями для широкого круга компьютерного оборудования – от серверов до ноутбуков сотрудников.

По состоянию на апрель 2021 года у SentinelOne было более 4700 клиентов по сравнению с 2700 в апреле 2020 года. По состоянию на апрель 2021 года среди клиентов компании были три компании из списка Fortune 10, 37 компаний из списка Fortune 500 и 66 из списка Global 2000. Количество клиентов с контрактом свыше \$100k выросло с 104 в 2020ФГ до 219 в 2021ФГ и 277 в первом квартале 2022ФГ.

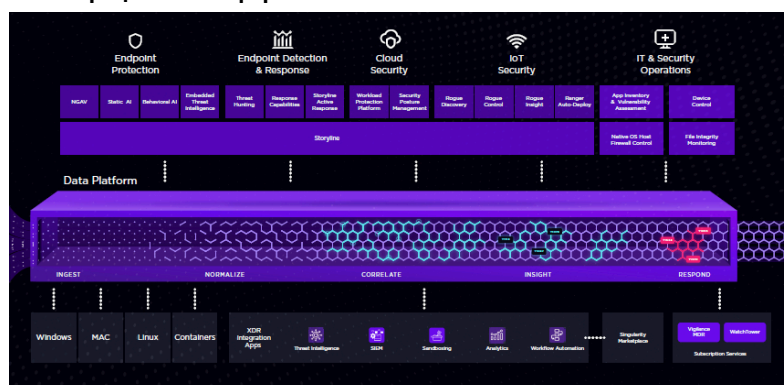
SentinelOne позиционирует себя как платформу XDR (расширенное обнаружение и реагирование), а не просто как компанию, занимающуюся разработкой программного обеспечения для защиты конечных точек.

Совсем недавно автономная система безопасности конечных точек компании остановила SUNBURST – вредоносное ПО, которое обманом заставляло системы загружать его в качестве обновления для программного обеспечения SolarWinds Orion, которое используется тысячами организаций.

Компания была основана в Израиле, сейчас базируется в США, центр разработки компании – в Тель-Авиве. Всего за свою историю компания привлекла \$696,5 млн. Акционеры компании – Insight Venture Partners, Tiger Global, Third Point Ventures, Redpoint Ventures, Data Collective и Anchorage Capital.

Платформа компании. Платформа компании предоставляет возможности автономного предотвращения, обнаружения и реагирования на угрозы на базе искусственного интеллекта для конечных точек организации и облачных рабочих нагрузок; может быть развернута в виде облачной службы или в частных и гибридных облаках.

Иллюстрация 1. Платформа компании



Источник: на основе данных компании

Платформа имеет три ключевые запатентованные технологии:

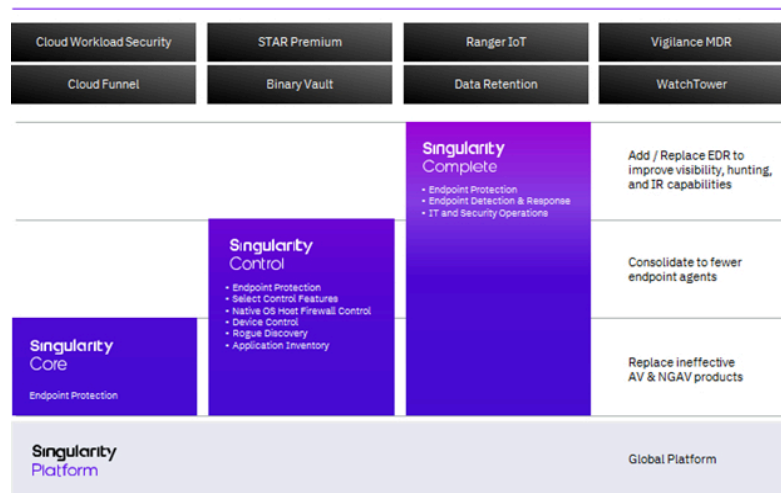
- **Аналитика данных** – технология анализа данных может принимать, сопоставлять и запрашивать петабайты структурированных и неструктурированных данных из разнородных внешних и внутренних источников.
- **Искусственный интеллект** – технологии статического, поведенческого и потокового ИИ, которые работают распределенным образом в облаке данных, а также на каждой конечной точке и каждой облачной рабочей нагрузке, которую защищает платформа.
- **Встроенная разведка угроз безопасности** – технология Storyline создает модель запущенных в реальном времени процессов и их поведения для создания подробных контекстных описаний данных, которые становятся входными данными для модели поведенческого ИИ. Storyline поддерживает унифицированные функции EPP, EDR, XDR и платформы.

Модули платформы. Платформа компании в основном размещается в AWS в нескольких регионах – Северной Америке, Европейском союзе, Азиатско-Тихоокеанском регионе и AWS GovCloud. Также платформа поддерживает развертывание в облачной платформе Google, а также в локальных центрах обработки данных, частных и гибридных облачных средах клиентов для организаций, которым требуется специализированный хостинг и независимость данных. Виды модулей платформы:

- **Singularity Core** – решение безопасности начального уровня для организаций, которые хотят заменить антивирусные инструменты на услуги SentinelOne, которые более эффективны и проще в управлении, чем устаревшие антивирусы и антивирусные продукты нового поколения. Singularity Core включает в себя статические и поведенческие модели ИИ, а также функции автономного реагирования на угрозы и откаты.
 - **Singularity Control** предоставляет дополнительные функции для управления подключением к сети, устройств USB и Bluetooth, а также для обнаружения несанкционированных устройств.
 - **Singularity Complete** включает в себя полный набор возможностей платформы.
-

Иллюстрация 2. Модули платформы

Singularity Modules



Источник: на основе данных компании

Потенциальный рынок – \$40,2 млрд. По данным IDC, адресный рынок компании оценивается в \$40,2 млрд к 2024 году. По данным Grand View Research, рынок кибербезопасности оценивается в \$157 млрд в 2019 году с дальнейшим ростом до \$300 млрд к 2027 году.

Оценка SentinelOne Inc: адресный рынок в 40,2 млрд и растущая база клиентов двухзначными цифрами проецируют потенциал роста в 31%

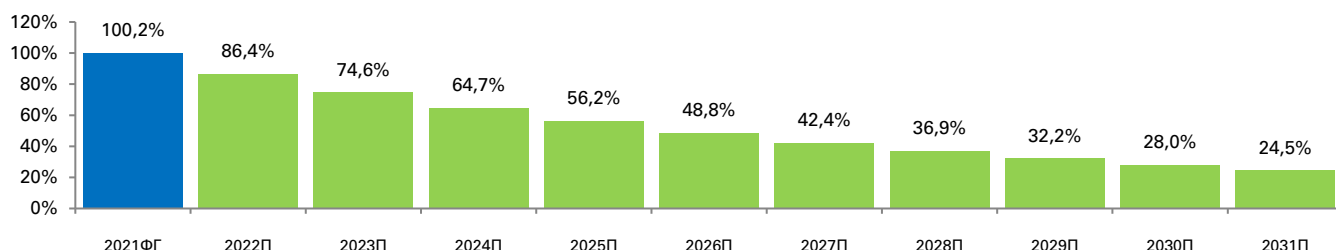
1. Прогноз выручки. Для построения модели мы использовали данные компании по количеству клиентов и общей выручке.

Количество клиентов. По состоянию на апрель 2021 года у SentinelOne было более 4700 клиентов по сравнению с 2700 в апреле 2020 года, темпы роста составили 74%. Мы ожидаем, что темпы роста в 2022-м прогнозном году составят 64% с дальнейшим замедлением до 18% к 2031-му прогнозному году. Количество клиентов компании вырастет за прогнозный период с 4,7 тысячи в 2021ФГ до 105,5 тысячи к 2031-му прогнозному году.

ARPU на одного клиента. В 2021ФГ ARPU на одного клиента вырос на 15%, с \$17,2 тысячи до \$19,8 тысячи. Мы ожидаем, что темпы роста ARPU замедлятся с 15% в 2021ФГ до 5,1% к 2031-му прогнозному году. ARPU компании вырастет с \$19,8 тысячи в 2021ФГ до \$45,2 тысячи к 2031-му прогнозному году.

С учетом всех вводных данных мы прогнозируем замедление роста с 100,2% в 2021ФГ до 86,4% в 2022-м прогнозном году с дальнейшим замедлением до 24,5% к 2031-му прогнозному году. Общая выручка компании вырастет с \$93 млн в 2021ФГ до \$4,765 млрд к 2031-му прогнозному году. Драйверы роста выручки компании – это большой растущий рынок компании, высокая ставка удержания (117% в 2021ФГ, 124% в первом квартале 2022ФГ) и база клиентов компании, среди которых есть именитые компании.

График 1. Прогноз темпов роста SentinelOne Inc



Источник: на основе данных компании и прогноза ООО ИК «Фридом Финанс»

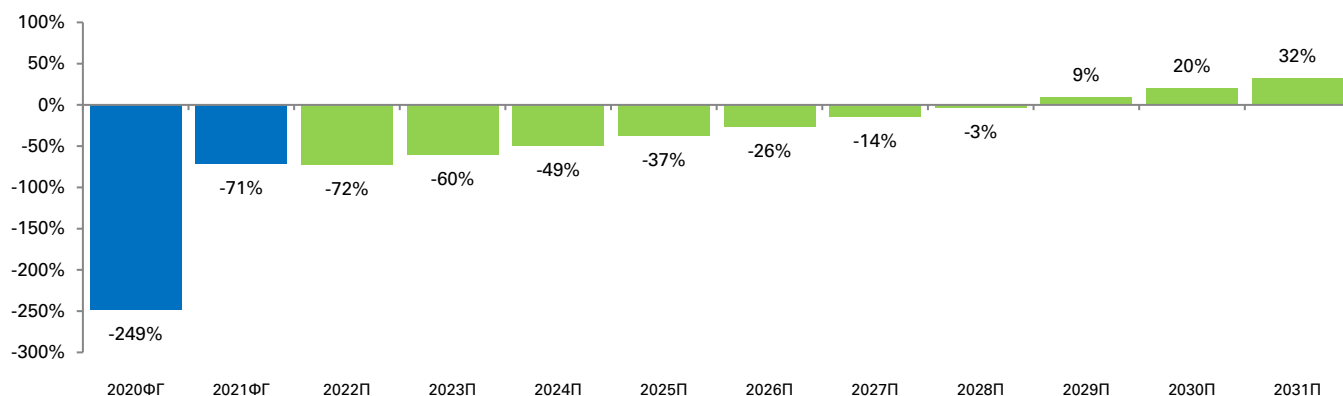
Иллюстрация 3. Модель выручки SentinelOne Inc

Модель выручки из целевого рынка	2020ФГ	2021ФГ	2022П	2023П	2024П	2025П	2026П	2027П	2028П	2029П	2030П	2031П
Всего клиентов, тыс	2,7	4,7	7,7	12,1	17,9	25,6	35,0	46,2	59,2	73,5	89,1	105,5
Темпы роста, %		74%	64%	56%	49%	42%	37%	32%	28%	24%	21%	18%
ARPU на 1 клиента, тыс USD	17,2	19,8	22,4	25,1	27,8	30,5	33,1	35,7	38,2	40,7	43,0	45,2
Темпы роста, %		15%	13,4%	11,9%	10,7%	9,6%	8,7%	7,8%	7,0%	6,3%	5,7%	5,1%
Всего выручки, млн USD	46	93	173	303	499	779	1160	1652	2262	2990	3829	4765
Темпы роста, %		100,2%	86,4%	74,6%	64,7%	56,2%	48,8%	42,4%	36,9%	32,2%	28,0%	24,5%

Источник: на основе данных компании и прогноза ООО ИК «Фридом Финанс»

2. Рост показателей маржи до значений в 32%. В 2021ФГ показатели EBIT-маржи были равны -124% и в первом квартале 2022ФГ были равны -165%. После амортизации расходов на разработку продукта и операционной аренды показатели маржи составили -71%. Мы сделали консервативный прогноз маржи на уровне 32% с учетом среднеотраслевых значений и амортизации R&D. Чистые реинвестиции от выручки в течение 10 прогнозных лет снизятся с 48% до среднеотраслевых 6%. Исходя из нашего прогноза, в течение 10 лет чистые реинвестиции составят \$2,831 млрд.

График 2. Прогноз EBIT-маржи



Источник: на основе данных компании и прогноза ООО ИК «Фридом Финанс»

3. Предположения для зрелого периода. В зрелом возрасте мы заложили 3% роста. ROIC в зрелом периоде мы консервативно приравнивали к затратам на капитал в 5,6%. В итоге средние реинвестиции в зрелом возрасте для дальнейшего роста будут составлять 53% от NOPLAT.

4. Финальный расчет стоимости и потенциала. EV, или сумма стоимости прогнозного (-\$1,898 млрд) и зрелого (\$10,523 млрд) периодов, составит \$8,837 млрд. Учитывая приведенную стоимость капитализированной аренды и долга в \$28,7 млн, наличность на счетах в \$363 млн, поступления от IPO в \$880 млн и стоимость опционов в \$401,2 млн, собственный капитал SentinelOne Inc можно оценить в \$9,650 млрд.

Учитывая 253,76 млн акций после IPO, целевая цена на одну акцию равна \$38. Потенциал к верхней границе IPO в \$29 составляет 31%.

Иллюстрация 4. Модель оценки SentinelOne Inc методом FCFF

Модель прогнозного периода, млн USD	2020ФГ	2021ФГ	2022П	2023П	2024П	2025П	2026П	2027П	2028П	2029П	2030П	2031П	зрелый
темпы роста выручки, %		100%	86%	75%	65%	56%	49%	42%	37%	32%	28%	24%	3,0%
(+) Выручка	46	93	173	303	499	779	1 160	1 652	2 262	2 990	3 829	4 765	3 944
(х) Операционная маржа	-249%	-71%	-72%	-60%	-49%	-37%	-26%	-14%	-3%	9%	20%	32%	32%
(=) EBIT	-116	-66	-125	-183	-244	-291	-300	-238	-65	257	769	1 506	1 246
Налоговая ставка	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%
(-) Налог на EBIT	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	57	301	249
(=) NOPLAT	-116	-66	-125	-183	-244	-291	-300	-238	-65	257	713	1 204	997
(-) чистые реинвестиции	40	45	76	120	177	243	313	376	420	430	390	286	531
(=) FCFF	(156)	(111)	(201)	(303)	(420)	(534)	(613)	(614)	(486)	(173)	322	919	466
FCFF маржа, %	-335%	-119%	-116%	-100%	-84%	-69%	-53%	-37%	-21%	-6%	8%	19%	
(х) фактор дисконтирования			0,95x	0,91x	0,86x	0,82x	0,78x	0,74x	0,70x	0,66x	0,63x	0,59x	
PV FCF			(191)	(274)	(362)	(437)	(476)	(452)	(340)	(115)	202	546	17 701
Терминальная стоимость													10 523
PV Терминальной стоимости													
Имплицированные переменные модели	2021ФГ	2022П	2023П	2024П	2025П	2026П	2027П	2028П	2029П	2030П	2031П		
Выручка/капитал, x	0,63x	0,78x	0,88x	0,96x	1,02x	1,08x	1,14x	1,21x	1,30x	1,42x	1,60x		
Инвестированный капитал	148	224	344	520	763	1 076	1 452	1 873	2 303	2 693	2 979		
Чистое реинвестирование, %	-68%	-61%	-66%	-72%	-83%	-104%	-158%	-642%	167%	55%	24%	53%	
Реинвестирование к выручке, %	48,0%	43,8%	39,6%	35,4%	31,2%	27,0%	22,8%	18,6%	14,4%	10,2%	6,0%		
ROIC, %	-45%	-56%	-53%	-47%	-38%	-28%	-16%	-3%	11%	26%	40%	5,6%	
Маржа NOPLAT, %	-71%	-72%	-60%	-49%	-37%	-26%	-14%	-3%	9%	19%	25%		
Расчет WACC	2022П	2023П	2024П	2025П	2026П	2027П	2028П	2029П	2030П	2031П			
Безрисковая ставка	1,5%	1,5%	1,5%	1,5%	1,5%	1,5%	1,5%	1,5%	1,5%	1,5%			
Бета послерыноговая	0,87	0,88	0,89	0,91	0,92	0,93	0,95	0,96	0,97	1,00			
Премия за риск инвестирования	4,1%	4,1%	4,1%	4,1%	4,1%	4,1%	4,1%	4,1%	4,1%	4,1%			
Стоимость собственного капитала	5,1%	5,1%	5,2%	5,3%	5,3%	5,4%	5,4%	5,5%	5,5%	5,6%			
Ставка долга, до налогов	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%			
Ставка долга, после налогов	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%			
СК/Стоимость компании	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%			
Долг/Стоимость компании	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%			
Средневзвешенная стоимость капитала	5,1%	5,1%	5,2%	5,3%	5,3%	5,4%	5,4%	5,5%	5,5%	5,6%			
Кумулятивная стоимость капитала	1,0x	0,9x	0,9x	0,8x	0,8x	0,7x	0,7x	0,7x	0,6x	0,6x			
Оценка капитала, млн USD													
(=) Стоимость в прогнозном периоде	(1 898)												
(+) Стоимость в терминальном периоде	10 523												
(х) Коэффициент на дату оценки	1,02x												
(=) EV	8 837												
(-) Долг (вкл. операционную аренду)	28,7												
(+) Наличность	363												
(+) Поступления от IPO	880												
(-) Стоимость выпущенных опционов	401,2												
(=) Оценка собственного капитала	9 650												
Рыночная капитализация	7 359												
Целевая цена на акцию, USD	38,0												
Максимум диапазона на IPO, USD	29												
Потенциал роста, %	31%												

Источник: на основе данных компании и прогноза ООО ИК «Фридом Финанс»

Риски: конкуренция, дефекты в работе и удержание клиентов

Конкуренция. Среди конкурентов компании числятся CrowdStrike Holdings, VMware, McAfee Corp, Symantec, Microsoft Corporation, Palo Alto Networks.

Дефекты в работе платформы. Дефекты, ошибки или уязвимости в платформе компании могут привести к неспособности платформы блокировать вредоносное ПО, тем самым навредить бренду компании и привести к оттоку клиентов.

Удержание клиентов. Если компания не сможет удерживать или привлекать новых клиентов, то это способно повлиять на результаты компании и дальнейший рост.

Дисклеймер

Данный обзор не является предложением неограниченному кругу лиц инвестировать в акции иностранных компаний, предназначен для клиентов ООО ИК «Фридом Финанс», являющихся квалифицированными инвесторами. ООО ИК «Фридом Финанс» не оказывает услуги приобретения иностранных ценных бумаг, упомянутых в данном обзоре, за счет клиентов, не являющихся квалифицированными инвесторами.

Данный обзор носит исключительно информационный характер, не является индивидуальной инвестиционной рекомендацией, упомянутые финансовые инструменты или операции, могут не соответствовать Вашему инвестиционному профилю и инвестиционным целям (ожиданиям), в приведенной информации не принимаются во внимание Ваши личные инвестиционные цели, финансовые условия или нужды. Определение соответствия финансового инструмента либо операции инвестиционным целям, инвестиционному горизонту и уровню допустимого риска является Вашей задачей. ООО ИК «Фридом Финанс» не несет ответственности за возможные убытки инвестора в случае совершения операций, либо инвестирования в финансовые инструменты, и не рекомендует использовать данную информацию в качестве единственного источника информации при принятии решения. Владение ценными бумагами и прочими финансовыми инструментами всегда сопряжено с рисками: стоимость ценных бумаг и прочих финансовых инструментов может как расти, так и падать. Результаты инвестирования в прошлом не являются гарантией получения доходов в будущем. ООО ИК «Фридом Финанс» не гарантирует и не обещает в будущем доходности вложений, не дает гарантии надежности возможных инвестиций и стабильности размеров возможных доходов.

Упомянутые в данном обзоре величины: Потенциал роста, Целевая цена, являются оценочным суждением ООО ИК «Фридом Финанс», не является гарантией или обещанием доходности вложений в будущем.

ООО ИК «Фридом Финанс» не утверждает, что все приведенные сведения являются единственно верными.

ООО ИК «Фридом Финанс». Лицензия № 045-13561-100000 на осуществление брокерской деятельности, срок действия лицензии не ограничен.

Инвестиционная компания «Фридом Финанс»

Тимур Турлов,
главный инвестиционный стратег

Владимир Почекуев,
генеральный директор

Департамент
корпоративных финансов

Сергей Носов,
заместитель генерального директора
Email: nosov@ffin.ru

Роман Соколов,
заместитель директора департамента
корпоративных финансов
Email: sokolov@ffin.ru

Трейдинг
Российский рынок
Email: rustraders@ffin.ru
Время работы: 10:00–24:00 мск

Американский рынок
E-mail: traders@ffin.ru
Время работы: 10:00–24:00 мск

Отдел продаж (руководители департаментов)

Георгий Волосников
Станислав Дрейлинг
Владимир Козлов
Мстислав Кудинов
Антон Мельцов

Email: sales@ffin.ru
Время работы: 10:00–20:00 мск

Аналитика и обучение
Игорь Ключнев (руководитель)
Email: klyushnev@ffin.ru

Связи с общественностью
Наталья Харлашина (руководитель)
Email: pr@ffin.ru

Бэк-офис
Галина Карякина (операционный директор)
Email: office@ffin.ru
Время работы: 10:00–24:00 мск

Центральный офис
Москва

☎ +7 (495) 783-91-73
123112, г. Москва, 1-й Красногвардейский проезд, д.15,
этаж 18, башня «Меркурий», Москва-Сити, (м. «Выставочная», «Деловой центр»)
www.ffin.ru | info@ffin.ru

Офисы
Архангельск

☎ +7 (8182) 457-770
наб. Северной Двины, д.52, корп. 2
arhangelsk@ffin.ru

Астрахань

☎ +7 (8512) 990-911
ул. Кирова, д.34
astrakhan@ffin.ru

Барнаул

☎ +7 (3852) 29-99-65
ул. Молодежная, д.26
barnaul@ffin.ru

Братск

☎ +7 (3953) 34-83-89
ул. Мира, д.27, офис 201
bratsk@ffin.ru

Владивосток

☎ +7 (423) 279-97-09
ул. Фонтанная, д.28
vladivostok@ffin.ru

Волгоград

☎ +7 (8442) 61-35-05
пр-т им. В.И. Ленина, д.35
volgograd@ffin.ru

Вологда

☎ +7 (8172) 26-59-01
ул. Сергея Орлова, д.4
vologda@ffin.ru

Воронеж

☎ +7 (473) 205-94-40
ул. Карла Маркса, д.67/1
voronezh@ffin.ru

Екатеринбург

☎ +7 (343) 351-08-68
ул. Сакко и Ванцетти, д.61
☎ +7 (343) 351-09-90
ул. Хохрякова, д.10
yekaterinburg@ffin.ru

Ижевск

☎ +7 (3412) 278-279
ул. Пушкинская, д.277
БЦ «Парус Плаза»
safin@ffin.ru

Иркутск

☎ +7 (3952) 79-99-02
ул. Киевская, д.2
(вход с ул. Карла Маркса)
irkutsk@ffin.ru

Саратов

☎ +7 (845) 275-44-40
ул. им. Вавилова Н.И., д.28/34
saratov@ffin.ru

Казань

☎ +7 (843) 249-00-51
ул. Сибгата Хакима, д.15
☎ +7 (843) 249-00-49
ул. Гоголя, д.10
kazan@ffin.ru

Калининград

☎ +7 (4012) 92-08-78
пл. Победы, д.10
БЦ «Кlover», 1 этаж
kaliningrad@ffin.ru

Кемерово

☎ +7 (3842) 45-77-75
Советский пр-т, д. 49
kemeroovo@ffin.ru

Краснодар

☎ +7 (861) 203-45-58
ул. Кубанская Набережная, д.39/2
ТОЦ «Адмирал»
krasnodar@ffin.ru

Красноярск

☎ +7 (391) 204-65-06
пр-т Мира, д.26
krasnoyarsk@ffin.ru

Липецк

☎ +7 (4742) 50-10-00
ул. Гагарина, д.33
lipetsk@ffin.ru

Набережные Челны

☎ +7 (8552) 204-777
пр-т Хасана Туфана, д.26
n.chelny@ffin.ru

Нижний Новгород

☎ +7 (831) 261-30-92
ул. Минина, д.1
nnovgorod@ffin.ru

Новокузнецк

☎ +7 (3843) 20-12-20
пр-т Н.С. Ермакова, д.1, корп. 2,
оф. 118
novokuznetsk@ffin.ru

Новосибирск

☎ +7 (383) 377-71-05
ул. Советская, д.37 А
novosibirsk@ffin.ru

Омск

☎ +7 (3812) 40-44-29
ул. Гагарина, д.14, 1 этаж
omsk@ffin.ru

Оренбург

☎ +7 (3532) 48-66-08
ул. Чкалова, д.70/2
orenburg@ffin.ru

Пермь

☎ +7 (342) 255-46-65
ул. Екатерининская, д.120
perm@ffin.ru

Ростов-на-Дону

☎ +7 (863) 308-24-54
БЦ Форте,
пр. Буденновский, д.62/2
rostovnadonu@ffin.ru

Самара

☎ +7 (846) 229-50-93
Ульяновская улица, д.45
samara@ffin.ru

Санкт-Петербург

☎ +7 (812) 313-43-44
Басков переулок, д.2, стр. 1
☎ +7 (812) 200-99-09
Московский пр., д.179, лит. А
spb@ffin.ru

Сочи

☎ +7 (862) 300-01-65
ул. Парковая, д.2
sochi@ffin.ru

Ставрополь

☎ +7 (8652) 22-20-22
ул. Ленина, д.219, (БЦ)
3 этаж, офис 277,
stavropol@ffin.ru

Сургут

☎ +7 (3462) 39-09-00
проспект Мира, д.42, оф.305
surgut@ffin.ru

Тверь

☎ +7 (4822) 755-881
бульвар Радищева, д.31 Б
(офис 22)
tver@ffin.ru

Тольятти

☎ +7 (848) 265-16-41
ул. Фрунзе, д.8, ДЦ PLAZA, офис 909
tolyatti@ffin.ru

Томск

☎ +7 (3822) 700-309
634050, г. Томск, пл. Батенькова 2,
Центральный вход, этаж 3, офис 7
tomsk@ffin.ru

Тюмень

☎ +7 (3452) 56-41-50
ул. Челюскинцев, д.10,
офис 112
tyumen@ffin.ru

Ульяновск

☎ +7 (842) 242-52-22
ул. Карла Либкнехта, д.24/5А, оф. 77
Бизнес центр «Симбирск», 7 этаж
ulyanovsk@ffin.ru

Уфа

☎ +7 (347) 211-97-05
ул. Карла Маркса, д.20
ufa@ffin.ru

Челябинск

☎ +7 (351) 799-59-90
ул. Лесопарковая, д.5
chelyabinsk@ffin.ru

Череповец

☎ +7 (8202) 49-02-86
пр-т. Победы, д.60
cherepovets@ffin.ru

Ярославль

☎ +7 (4852) 60-88-90
ул. Свободы, д.34, 1 этаж,
yaroslavl@ffin.ru